

## 商談方法等

道内卸売企業が商談ブースを構え、そこに予め設定した商談スケジュールに従って、北海道・東北のメーカーが自社商品・技術・企画を売り込む『事前マッチング式』の商談会です。

### 事前マッチング式商談会のメリット

- 事前に双方の商談意思を確認するため、効果的な商談が見込めます。
- 商談相手ごとに、事前に商談に向けた準備ができます。
- 1日に集中して商談スケジュールを組むので、営業コスト面で効果的です。

1商談は  
30分程度

### 卸売企業のブース仕様



### 参加にあたっての留意事項

1. 本商談会はお出合いの場を提供するものです。商談はご自身の判断と責任でお願います。商品内容や商談内容に関しては、主催者側は関与できませんのでご了承ください。
2. 買手(卸売企業)のブース位置は、主催者が決定させていただきます。
3. 売手企業は、簡潔に陳列して、可能な限り商品サンプルを持参してください。
4. 貴社の商談スケジュールは事務局にて決定させていただきます。
5. 商談会終了後、商談内容等についてはアンケート調査を実施しますので、ご協力をお願いします。
6. 既に精算された参加費用については返還いたしませんのでご了承ください。

## 北海道・東北キラリ品★卸隊とは…

北海道・東北の企業が有する魅力ある商品や技術を、道内外へ広く流通させる強い意欲を持つ道内卸売企業の集まりです。

- 主催 札幌市、札幌卸商連盟
- 共催(予定) 札幌商工会議所、(一社)北海道中小企業家同友会札幌支部
- 後援(予定) 北海道経済産業局、北海道、(独)中小企業基盤整備機構北海道本部、北海道経済連合会、(一社)北海道商工会議所連合会、北海道商工会連合会、(一社)北海道中小企業家同友会、(公財)北海道中小企業総合支援センター、(一社)北海道機械工業会、(一社)北海道貿易物産振興会、(公財)北海道科学技術総合振興センター、(一社)札幌物産協会、(一財)さっぽろ産業振興財団、(株)北洋銀行、(株)北海道銀行
- 協力(予定) 北海道内都市経済活性化会議(参加市:旭川市、江別市、小樽市、帯広市、北見市、釧路市、苫小牧市、函館市、室蘭市) 食クラスター連携協議体

### 商談会についてのお問い合わせ

札幌市経済局国際経済戦略室海外戦略推進課 担当:山崎、田中  
〒060-8611 札幌市中央区北1条西2丁目  
電話(011)211-2481  
HP⇒<http://www.city.sapporo.jp/keizai/kirari>

### お申込みに関するお問い合わせ

北海道・東北キラリ品★卸隊商談会事務局 担当:高橋  
〒060-0042 札幌市中央区大通西4丁目  
(株)道銀地域総合研究所(札幌市委託企業)内  
電話(011)233-3562 FAX(011)207-5220

北海道・東北の魅力ある商品・技術をお探しの道内卸売企業の皆様へ、札幌市からのお知らせです

第6回

# 北海道・東北キラリ品★卸隊商談会

1日で数多くの商品や技術に出会えるチャンス。  
1社当たり平均約9社と商談。(昨年実績)

2014年10月27日(月)13:00~19:00  
28日(火)10:00~19:00

のメーカーが参加します  
申込締切  
5/23まで

参加料  
3,000円  
(札幌卸商連盟会員金は別)

道内最大の卸売企業とメーカーの出逢いの場

## 道内卸売企業 買手企業 50社大募集!

こんなニーズをお持ちの道内卸売企業の皆様は、ぜひ参加してください!!

- 北海道・東北の魅力ある商品・技術、珍しい商品・技術を求めている
- これまでと違った分野の商品を探している
- 同分野・異分野の卸売企業、メーカーとの連携を図りたい
- 様々な企業と接触するチャンスがほしい……など!

### 事前マッチング式の商談会

道内卸売企業 北海道・東北のメーカー  
流通機能・販売ルートを活用した発信 前回実績 50社  
キラリ品と光る商品・技術を開発 前回実績 102社

前回実績 471商談

成約・成約見込件数 343件

SAPPORO 札幌市経済局国際経済戦略室海外戦略推進課  
<http://www.city.sapporo.jp/keizai/kirari/>

# 北海道・東北キラリ品★卸隊商談会

## 開催趣旨

札幌市では、「北海道・東北キラリ品卸隊商談会」を通じて、北海道・東北の優れた商品や技術が、市内・道内卸売企業の有する流通機能や販売機能によって、道内外に広く発信・販売され、北海道・札幌経済の活性化へとつながることを期待しています。

自社の取扱商品の充実、異業種商品の新規取り扱い、異業種との連携など、さらなる事業展開に取り組む意欲溢れる道内卸売企業の皆様のご参加をお待ちしております。

## 開催概要

**名称** 第6回北海道・東北キラリ品卸隊商談会  
**日時** 2014年10月27日(月) 13:00~19:00 / 10月28日(火) 10:00~19:00  
※2日間のうちいずれか1日のみ選択  
**会場** 札幌コンベンションセンター 中ホール(札幌市白石区東札幌6条1丁目1-1)  
**内容** 道内卸売企業と北海道・東北のメーカーとの「事前マッチング式」商談会  
※1商談30分程度を予定。

- 目的**
- ①取扱品目の充実を通じて、卸売業界の競争力強化を図る。
  - ②同分野又は異分野の卸売・メーカー間の「縦の連携」や卸売同士の「横の連携」等の新たな展開への足掛かりとする。
  - ③北海道の優れた商品や技術を道内外へ売り出す枠組み作りの第一歩とし、北海道・札幌の経済活性化を図る。
  - ④東北の被災地メーカーの販路拡大支援を図る。

**募集企業数** 買手企業(道内卸売企業)50社程度  
※売手となる北海道・東北のメーカーは、後日150社程度を募集予定。

**対象分野** あらゆる商品・技術が対象

**参加費用** 3,000円(札幌卸商連盟会員企業は無料)  
 商談スケジュール確定後、請求書をお送りいたしますので、所定の期日までにお支払ください。  
※請求は主催者である札幌卸商連盟から行います。※既に納付された参加費用については返還いたしませんのでご了承ください。

番外編 卸売キャラバン隊商談会  
 in 帯広・北見・室蘭  
詳細は以下のホームページをご覧ください。  
<http://www.city.sapporo.jp/keizai/kirari/caravan>

## 参加メリット

- メリット1** 1日に集中して商談ができ、営業コスト面で効率的!
- メリット2** 商談先を自社で選択! (承諾制と逆指名制)
- メリット3** ニーズに沿った提案で商材探しが効率的!
- メリット4** 事前に商談に向けた準備ができる
- メリット5** 意欲的なメーカーが多数参加!
- メリット6** 新たな商材の発見(東北の商品等)

## 参加申込方法

**申込期限** 2014年5月23日(金)

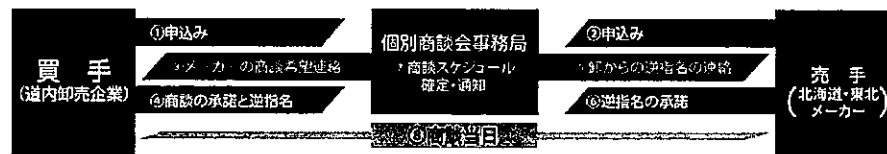
## 申込方法

- 『参加申込書』(エクセルファイル)を下記のアドレスのHPからダウンロード  
**HP⇒<http://www.city.sapporo.jp/keizai/kirari>**  
キラリ品 検索
- 申込書に企業情報・仕入希望商品等の必要事項を入力
- 『参加申込書』を下記事務局のメールアドレスに添付送信  
**Eメールアドレス [kirari@doginsoken.jp](mailto:kirari@doginsoken.jp)**

※入力方法・送信方法等ご不明な点がございましたら、お気軽にご連絡ください。  
 北海道・東北キラリ品卸隊商談会事務局 担当:高橋  
 〒060-0042 札幌市中央区大通西4丁目(株)道銀地域総合研究所(札幌市委託企業)内  
 電話(011)233-3562 FAX(011)207-5220

# お申込みから商談会までの流れ

## 個別商談会のシステム



## スケジュール(予定)

①	卸売	<b>買手企業(道内卸売企業)申込み</b> 申込期間:~5月23日(金)	卸売企業は、「参加申込書」をHPからダウンロードし、仕入希望商品等の必要事項を入力の上、事務局にEメールで送信。
②	メーカー	<b>売手企業(北海道・東北メーカー)申込み</b> 申込期間:6月下旬~7月下旬	メーカーは、卸売企業の「仕入希望商品・技術・企画一覧」の中から、商談したい卸売企業を選択して応募。(HP上で詳細な仕入希望情報を提供)
③	事務局	卸売企業へのメーカーの商談希望を連絡 8月下旬~9月下旬	事務局は卸売企業へ、商談の申込みのあったメーカーの情報を連絡。また、全メーカーの商品・技術を情報提供し、メーカーへの逆指名希望の有無を確認。(HP上で詳細な売込商品情報を提供)
④	卸売	<b>商談の承諾と逆指名</b>	卸売企業は事務局へ、商談の申込みのあったメーカーとの商談の承諾可否と、メーカーへの逆指名の有無を連絡。
⑤	事務局	メーカーへ卸売企業からの逆指名の連絡	事務局はメーカーへ、卸売企業からの逆指名があった旨を連絡。
⑥	メーカー	<b>逆指名の承諾</b> 8月下旬~9月下旬	メーカーは事務局へ逆指名への承諾について連絡。
⑦	事務局	<b>商談スケジュールの確定・通知</b> 9月下旬	事務局は、卸売企業とメーカーの商談意思を確認後、商談会当日の商談スケジュールを組み、卸売企業及びメーカーにEメールで通知。
⑧	卸売 & メーカー	<b>商談当日</b> 10月27日(月)・28日(火)	商談スケジュールに沿って、商談を行う。 1商談は30分程度を予定。